

MICROEMPRESAS: Tamaño, Estructura, Nivel y Capacidad de Acumulación de Capital

Se definen tres grandes grupos, la clasificación pudiera responder adecuadamente a los fines de establecer tres grandes nichos de mercado para los servicios financieros:

Microempresa de subsistencia. Representa el sector de la economía que corresponde a la base empresarial, sólo cuenta con un empleado que es el mismo propietario, tiene una escasa capacidad de generación de utilidades y, por tanto, de generación de capital para reinversión. Generalmente tiene obstáculos para acceder a tecnología, servicios financieros y programas de capacitación.

Microempresa de acumulación expansión. Corresponde a empresas que tienen una capacidad limitada para generar utilidades que se reinvierten. Es común que tengan 1 y 3 empleados y tienen posibilidades limitadas de acceder a tecnología, personal calificado y servicios financieros.

Microempresa de acumulación transformación. Corresponde al sector de la economía con más de tres empleados; poseen reinversión y distribución de utilidades, acceso a tecnología, servicios financieros, programas de capacitación y personal calificado.

1. Potencial de desarrollo

Define las posibilidades de desarrollo de la microempresa si se incide sobre dos factores fundamentales: financiamiento y mercado. Supone que, al menos en principio, la tecnología y la capacidad de gestión no son factores sobre los que se pueda incidir fácilmente.

- **Subsistencia.** Producción muy limitada, la capacidad de gestión y la tecnología son los limitantes.
- **Expansión y Transformación.** Posibilidades de producción a mayor escala y de expandir su penetración en el mercado.

2. Características administrativas

Determina la capacidad de gestión de la microempresa y la posibilidad de modificar sus patrones de operación para desarrollarse, ya sea por la adquisición de tecnología o por la capacitación de su personal.

Subsistencia. Con muy escasa formalidad, no tienen ningún tipo de contabilidad y no está registrada fiscalmente. Escasas posibilidades de adquirir capacidad administrativa.

Expansión. Estructura administrativa basada en la mano de obra de la familia sin claro reconocimiento de su remuneración: algunos llevan registros en libros. En su mayoría cuentan con registro fiscal.

Transformación: Amplias posibilidades para desarrollar o adquirir capacidad de gestión y tecnología. La mayoría lleva registros contables y está registrada fiscalmente.

3. Sector y rama de la economía.

Tal como lo demuestran los estudios de caso acerca de los servicios no financieros en la segunda parte de este libro, el potencial de desarrollo y la participación de la microempresa en la economía están íntimamente relacionados con el sector y la rama de la economía a la que pertenecen.

Es muy importante insistir que se trata de una clasificación multidimensional. Es decir, el conjunto de factores determina la categoría de la microempresa. Tal como se muestra en la figura, estos factores no pueden aislarse para explicar la posición de una empresa. A menos que se tomen todos en consideración, no se tendrá una calificación correcta de la empresa

CLASIFICACION DE LA MICROEMPRESA

